



Ventas Adaptativas

Adquiere habilidades para ventas adaptativas y relaciones sólidas en la era de la venta personalizada.

CURSO: Ventas Adaptativas

Temario: objetivo
el vendedor es...
proceso de ventas
tipos de clientes
aplicaciones
evaluación

Dirigido a Compañías y Empresas que requieran actualizar a sus colaboradores en técnicas de ventas. Trabajadores dedicados a las ventas y pequeñas empresas que requieran certificarse con estos conocimientos

Objetivo Certificar los conocimientos comerciales de trabajadores independientes, y empresas

Instalaciones Canacintra León

Programamos horario 15 días antes

Lunes a viernes entre las 10:00 a las 17 hrs



477 253 9530



miguelrivera@mrconsultoriamexico.com



MR Consultoría